

DESCRIZIONE: Digital Account Manager Web Agency

TIPOLOGIA: Opportunità di lavoro. Modalità contrattuale definita sulla base

dell'esperienza del candidato/a.

CARATTERISTICHE: venditore brillante ed esperto di digital marketing padroneggiando le dinamiche di lead generation e gestione Clienti.

Laurea in Economia o Ingegneria, grande velocità quale task eater, brillanti capacità di comunicazione persuasiva e di vendita, eccellente inglese, passione per le tecnologie digitali, approccio lavorativo always on, cura del dettaglio.

Si entrerà a far parte di un contesto aziendale vocato all'innovazione e all'internazionalizzazione.

- 1 La prima selezione verrà fatta sui contenuti del curriculum vitae.
- 2 A seguire i candidati selezionati faranno un colloquio telefonico.
- 3 A seguire i candidati selezionati faranno un video colloquio.
- 4 A seguire i candidati selezionati faranno un colloquio frontale.

Verranno valutati esclusivamente i CV caricati sul Lavora con noi di Moka Adv (https://moka- adv.it).

Requisiti: il CV deve necessariamente essere

corredato da foto. www.moka-adv.it 0950935481

SCADENZA: 28 Giugno 2020